

DEL AUTOR DE **MÁXIMA MEMORIA Y MOTIVACIÓN**

**ELIMINA LA MAYOR AMENAZA  
PARA TU ÉXITO Y TUS METAS**

**Las 3 CLAVES  
Para LLEGAR LEJOS**

HAY UNOS OBSTÁCULOS QUE TE IMPIDEN  
AVANZAR Y **PARALIZAN TU ÉXITO.**

ESTAN **MATANDO CARRERAS**  
ANTES INCLUSO DE EMPEZAR.

OBLIGA A TRABAJADORES DUROS Y  
EMPRENDEDORES COMO TÚ A  
**LUCHAR CONSTANTEMENTE.**

ESTO ES LA MAYOR AMENAZA  
A TU NEGOCIO Y VIDA PERSONAL.  
**ES HORA DE SALIR DE ESTA  
ANTES DE QUE SEA TARDE...**

**¡ALERTA !**

LA INFORMACIÓN ES TAN VITAL PARA  
TU ÉXITO QUE TE LA DOY **GRATIS.**

ESTAS ESTRATEGIAS PUEDEN SER LO  
MAS IMPORTANTE QUE LEAS ESTE AÑO  
**COMPARTE EL ÉXITO  
REGALÁNDOLO A TUS AMIGOS.**  
¡EN FOROS... FACEBOOK... TWITTER  
Y CON CUALQUIERA QUE LO NECESITE!

**DAVID VALOIS**

# ¿QUIÉN ES DAVID VALOIS?



Quizás has oído hablar de mí por mi trabajo con algunos clientes y los resultados que han conseguido.

Hasta los 29 estuve en varias empresas y luego fundé la mía propia. Todavía recuerdo como me llamaron loco por lanzarme. Pero luego creció lo inimaginable...

Ahora estoy en varios proyectos para emprendedores en otro nivel. Gente que quería pasar de ganar bien a ganar cifras de varios ceros.

Mis clientes eliminan sus malos hábitos y salen de su zona de comodidad. Cambian el "posponer", "comer demasiado" o "derrochar dinero" por buenos hábitos. Se motivan y consiguen sus objetivos. Tienen un sistema en piloto automático para emprender y montar su propia empresa de éxito.

Por eso quiero transmitirle todo lo que sé sobre gestión del tiempo, autodisciplina, emprender y vencer el miedo.

Mi meta es que consigas tus objetivos personales en unos meses.

He hecho crecer a todo tipo de personas y a sus negocios gracias al asesoramiento en marketing, productividad y estrategia para emprendedores.

Lo he hecho conmigo y con cientos de clientes en los últimos 15 años.

## LO QUE MIS CLIENTES DICEN DE MI...

### "DA IGUAL QUE SEAS UN PRINCIPIANTE O UN EXPERTO EN PRODUCTIVIDAD"

*"Da igual que seas un principiante o un experto en productividad. Su información es tan buena que puedes ganar todavía más horas semanales de tiempo extra."*

Pedro Gzlez. Sierra, negocio propio de instalaciones  
Zaragoza - España

### "SÓLO NECESITÉ 5 MINUTOS PARA PONER EN MARCHA SU SISTEMA"

*"Sólo necesité 5 minutos para poner en marcha su sistema y acabar lo importante."*

Rubén Donoso, gerente de producción,  
Santiago - Chile

### "SÓLO UNA IDEA DE DAVID SOBRE PRODUCTIVIDAD ME HIZO GANAR 9 HORAS"

*"Sólo una idea de David sobre productividad me hizo ganar 9 horas extras por semana. Gracias."*

Ana Aguirre, directora de marketing,  
Buenos Aires - Argentina

### "CONSEGUÍ UN EQUIPO MÁS PRODUCTIVO EN 3 DÍAS"

*"Gracias a conseguir un equipo más productivo en 3 días he tachado 7 asuntos pendientes de mi lista."*

Ismael De Soto  
Responsable Dpto. financiero, Dallas - EEUU

### "EN UNA SEMANA HE PROGRESADO MÁS QUE EN LOS ÚLTIMOS 2 AÑOS"

*"En una semana con él he progresado más que en los últimos 2 años. Ahora tengo un sistema. Por ejemplo ya gestiono mis papeles el DOBLE de rápido. Sólo eso me ha salvado del caos. Y eso significa más dinero."*

Julio Márquez, asesor fiscal  
Buenos Aires - Argentina

# DAVID ES CONOCIDO POR:

- Hacer Coaching con resultados probados con todo tipo de gente.
- Enseñar un sistema paso-a-paso para que incluso un novato pueda convertirse en el mejor estratega y planificador.
- Ser autor de varios libros llenos de nuevas ideas para llegar lejos.
- Seguir leyendo y formándose continuamente para transmitirte todas las novedades y técnicas de superación.
- Avisarte de las trampas invisibles que pueden destrozarte tu carrera y vida personal.

## LO QUE MIS CLIENTES DICEN DE MI...

### "HE ACERTADO CON MIS DOS DECISIONES"

*"He tomado dos decisiones esta semana y he acertado con las dos. Antes nunca me hubiera atrevido."*

Miriam Robles,  
Barcelona - España

### "CONSIGO MADRUGAR CUANDO ANTES NUNCA PODÍA"

*"En los últimos 5 días consigo levantarme 30 minutos antes, y he hecho deporte 3 días por semana (cuando antes nunca lo conseguía) "*

Ricardo Arias,  
Bogotá - Colombia

### "LLEVO 17 DÍAS SIN MI MAL HÁBITO"

*"Llevo 17 días sin el mal hábito de comer hasta hartarme, mi figura y mi energía lo notan"*

Georgina Kattan,  
San Salvador - El Salvador

### "MI MUJER SE HA CONVERTIDO EN UNA PERSONA NUEVA"

*"Mi mujer compró tu ´Guía para el éxito´ hace un año. Se sumergió en ella y se ha convertido en una persona nueva. Es mucho más productiva en su vida personal y profesional. Es más feliz y dice que ahora tiene el poder sobre lo que pasa por su vida. Ahora he empezado a leerlo yo."*

Andrés Irigoyen,  
Valencia - España

### "MI EQUIPO HA HECHO MÁS EN UNOS DÍAS QUE EN TODO EL AÑO PASADO"

*"Mi equipo ha hecho más en 47 días (lo he contado) que en todo el año pasado."*

Juan Igueldo,  
Oaxaca - México

Hasta hoy esta información era sólo para mis clientes privados de Coaching. Pero me desespera ver cómo tanta gente desperdicia su vida porque no tienen el consejo adecuado.

Por eso te doy el resultado de diez años con mis clientes. La mayoría son emprendedores que, tras leer mis libros, me solicitaron ayuda para rediseñar su vida y su negocio.

Ahora esos clientes han llegado muy lejos. Y hoy tienen beneficios de muchas cifras (y me refiero a muchos ceros).

Pero tú recibirás ahora GRATIS esas claves con los que han hecho una fortuna.

## El Secreto De Los Que Llegaron Lejos

*¿Qué pasaría si descubrieras cómo hacer tus sueños realidad?*

*Conseguirías:*

- Ganar mucho más dinero
- No trabajar tan duro para tener mejores resultados
- No posponer más... y terminar tus proyectos importantes
- Acortar tu trabajo hasta 3 horas diarias
- Atraer más clientes
- Llevar tu estilo de vida soñado

Te daré la clave para hacer crecer tu negocio y tu vida más de lo que nunca imaginaste. Por fin entrarás en el ranking de los que admiras porque aquí verás su secreto.

Pero primero las malas noticias...

Hay algo para tener éxito que hasta ahora no pensaste ni te dijeron.

**Hay Algo Para  
LLEGAR LEJOS  
Que Hasta Ahora  
NO SABÍAS**

Algo que te está traicionando y es la fuente de todos tus problemas.

¿Tengo tu atención?

Bien.

Pues ponte cómodo (y subraya si hace falta) - porque te prometo que no viste nada así antes.

# Jugar a “Los-Demás-Hacen-Esto-Y-Yo-También-Pero-Mejor” No Es Una Estrategia

Para conseguir tus metas necesitas una ventaja. Los ganadores siempre tienen algo que les diferencia.

Pero antes grábate esto:

Seguir lo que hace todo el mundo para luego mejorarlo no sirve. No sirve, porque tu caso es distinto.

Necesitas un sistema hecho-a-tu-medida que te de una ventaja.

Por eso deja de buscar oportunidades o estrategias de moda. Con el oportunismo vas a la perdición. Imitando a los demás a ver si tienes más suerte fracasarás. Serás parte del rebaño de animales que se cae por el precipicio por seguir al primero.

Por eso tiemblo cada vez que alguien me dice: “*El éxito consiste en...*” ¿Y por qué no lo ha conseguido él?

Y cuidado porque esos consejeros vienen de tus padres, amigos o jefes.

Con su mejor intención...

¿Pero qué han conseguido ellos?

*Para tener ventaja y triunfar tienes que ver algo que otros no ven o tener una habilidad o experiencia que otros no tienen  
(Es La Ventaja Del Experto).*

Y yo te diré cómo tener esa ventaja o habilidad para que ganes más. Por eso este reporte vale su peso en oro. Pero sólo **si actúas rápido**.

Y ahora sigamos porque esto te interesa...

## La Razón Por La Que La Mayoría Fracasa

Veo emprendedores sufrir y no quiero que lleves una vida desesperada. (Como yo cuando empecé).

Sé lo que es dormir pensando en que se te acaba el dinero...

Sé la vergüenza que pasas cuando tu familia te dice "no te preocupes lo has intentado" mientras llevan un vida miserable....

¡Y sobre todo esa sensación de que no sepas cómo salir de ésta!

Por eso quiero darte algo que inmediatamente te ponga en la pista rápida. Un sistema que funcione por sí mismo y que puedas seguirlo sin ayuda al de un tiempo).

Así clientes míos experimentados y estudiantes novatos sistematizaron lo que hacían. Y hoy han multiplicado sus beneficios y reducido sus horas de trabajo.

Y ahora ganan en piloto automático.



Te daré la clave exacta que hizo a mis clientes ganar cifras con varios ceros y conseguir las relaciones que querían.

Te daré lo que les convirtió en estrategias que consiguen sus objetivos rápidamente.

Entonces verás que trabajaste más duro de lo que necesitabas y ganaste menos dinero del que debieras.

Pero primero...

¡No es tu culpa si hasta ahora no conseguiste tus objetivos!

Porque nunca te dijeron cómo hacerlo.

Y peor aún: todo lo que te dijeron hasta ahora estaba mal.

## Algo Que No Sabes Y Te Impide Avanzar

Cuando estoy con gente me quedo perplejo de cómo enfocan su vida y su trabajo. Porque hay algo que no saben.

Trabajan duro, demasiado duro.

Pero luego fracasan.

“Quiero una vida más fácil y más dinero...” dicen. Pero si siguen haciendo lo que siempre hicieron... seguirán estando donde siempre han estado.

Punto.

El 97 % de la gente no consigue su vida ideal porque les falta una información clave. Quieren ser emprendedores, escritores o artistas. Algunos incluso con sana ambición de hacer algo grande. Pero no saben cómo avanzar.

Creer y emprender cuesta al principio, eso ya lo sabes. Pero con fuerza de voluntad es imposible conseguir el éxito.

Necesitas algo más.

Y además hoy todo es diferente... Porque para triunfar hoy necesitas un buen marketing y competir con gente... por todo el planeta.

Pero no me malinterpretes. Conseguir el éxito es posible si perseveras.

Sobre todo si sigues la estrategia que verás aquí.

**Lo que enseñan  
a los emprendedores hoy  
para tener éxito  
les lleva en dirección contraria**

**No importa cuánto lo deseen,  
lo duro que trabajen,  
o los recursos que tengan**

Pero tienes que saber que el enfoque que te enseñaron para llegar lejos es un fracaso nada más empezar.

Que todo este fracaso...

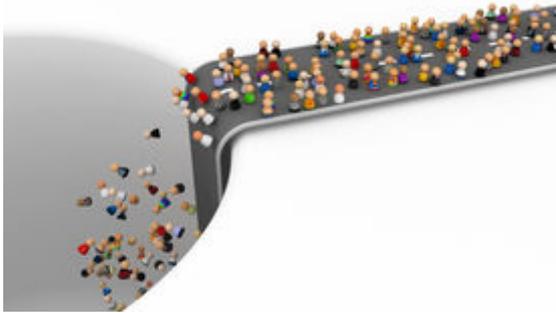
...viene de una manera incorrecta de pensar.

Creer que lo que haces tiene sentido pero vas en dirección contraria.

## La Nueva Perspectiva Que Lo Cambia Todo

Nunca te codearás con los grandes si no sabes lo que saben ellos o si no tienes esa habilidad suya. (Luego hablaremos de cómo lo hacen).

**Seguir las mismas  
estrategias de la mayoría**  
parece una buena idea de  
primeras,  
**pero arrasará tu negocio  
(y tu vida personal)**



Por eso seguir las mismas estrategias de la mayoría puede parecer una buena idea de primeras...

...pero arrasará tu negocio (y tu vida personal).

Y te hundirás. Sin una ventaja estratégica la sobrecarga de trabajo acabará contigo. Trabajarás tan duro que abandonarás.

No necesitas más trucos secretos, soluciones rápidas o tácticas de moda - que nunca te servirán. Tú te enfocarás en tu ventaja particular. La que te dará cientos de miles en ganancias.

Así que mi primer consejo va contra todo lo que te han dicho:

**¡PÁRATE!**

Deja de intentar todo lo que se supone que tienes que hacer... olvida lo que te dijeron que era necesario para el éxito. Porque no lo es.

Deja esa táctica de moda... ese sector al alza... o ese "oportunidad única", porque incluso si eres original y te esfuerzas muchísimo... sólo conseguirás estrategias superficiales para ganar dinero o vender más... que finalmente no funcionarán. Ni hoy ni nunca.

Porque...

**INTENTAS RESOLVER EL PROBLEMA  
EQUIVOCADO**

Para conseguir el éxito necesitas algo por lo que tus clientes paguen toneladas de dinero. Y no es lo que te han dicho por ahí.

Las ideas que te venden - y cómo te lo venden- no tienen nada que ver con mejorar tu negocio o vida personal... y menos aún que con tu caso particular.

Son consejos muy teóricos y seductores - pero a expensas de la verdad.

Y no son una solución a tu medida, que es lo que tú necesitas.

Muchos emprendedores y gente desesperada paga muchísimo por estos consejos tóxicos que en vez de darte lo que necesitan para no posponer lo importante, hacen lo contrario. Te dan una nueva colección de excusas para no atacar lo importante.

### **Cuidado Con Estos Consejos Destructivos... Hacen Que Pospongas Más En Vez De Menos**

Crees que no puedes triunfar sin ese secreto, programa de software o método infalible - pero el resultado son más distracciones y más excusas.

Es increíble cuantos entran en este juego para mantener viva su esperanza. ¿Crees que algún día despertarán y dirán "Pero si esto no funciona"?

No.

Están infectados por una trampa mental que no les deja ver por qué no triunfan.

Pero se acabó.



Porque la causa y la cura de tu problema está dentro de tu mente.

La solución siempre son tus hábitos. Tienes dentro cómo administrar tu tiempo mejor, cómo planificar, cómo concentrarte o cómo formarte más para hacer un marketing eficaz.

Y de eso va este reporte - de una solución muy distinta para construir tu vida y negocio para llegar lejos. **De una solución que YA ESTÁ DENTRO DE TÍ.**



Quizás ahora no entiendas a dónde te llevo. Puede que sea difícil aceptarlo ahora. Pero es la verdad. Y si terminas de leer esto lo verás claro.

Si te quedas conmigo descubrirás la mayor revolución en tu vida y negocio.

Por eso aquí va la primera clave:

## Clave #1 ESTÁS ENFOCÁNDOTE EN EL PROBLEMA EQUIVOCADO

La solución está dentro de ti, en tus hábitos y en cómo te formas y planificas.

Y hasta aquí las malas noticias.

## El Tiempo Se Acaba, Pero Todavía Puedes Conseguir La Vida Que Buscas

El reloj hace Tick Tack y la puerta se cierra...

Por eso tienes que moverte ya.

Me hacen gracia los jóvenes que actúan como si fueran a ser eternamente jóvenes. ¿Y sus objetivos? ¿A qué esperan?



Sé que puede parecerte imposible alcanzar el éxito por las dificultades iniciales para perseguir tus sueños.

Y tampoco te dieron un mapa a seguir. Oíste consejos por ahí (la mayoría falsos), imitaste lo que hicieron otros y te dejaste aconsejar por personas que nunca hicieron nada grande... y que vendían sus ideas como el Santo Grial.

¡Pero ese Santo Grial existe! Son ciertas cosas que tienes que saber... aunque no son las que dice la mayoría. Por eso antes que nada... vas a dar un paso atrás y ponerte en perspectiva:

1. ¿Sabes a dónde quieres llegar?

2. Y aún más importante: ¿Sabes qué precio estás dispuesto a pagar?

Necesitas las respuestas (sobre todo a la 2a pregunta).

Tienes que tener muy claro a dónde quieres llegar y a qué renunciarás. Los que tienen éxito ven a 20 y 30 años gracias a eso.

Aunque cuidado, antes tienes que superar esta trampa invisible: el rebaño.

### La trampa del rebaño

Tu entorno puede ser tu peor enemigo.

Tus amigos, familiares o compañeros pueden ser tu peor enemigo. Vigila al rebaño porque...

...a la mayoría no les gusta que prosperes más que ellos.

Por eso tanto de lo que enseñan por ahí no sirve. Porque lo dicen los mismos que no quieren que salgas del rebaño. La educación convencional es perfecta para eso. ¿Recuerdas al profesor que quería encasillarte con malas notas para que no te atrevieras a nada en tu vida?

Vigila porque ellos intentaron y fracasaron. A la hora de la verdad les entró el miedo y la pereza y se rindieron. Y no quieren que tú consigas lo que ellos no consiguieron. Te inyectarán venenos sutiles y no tan sutiles para desmoralizarle. Cuidado porque puede estar pasándote ahora.

Si tienes un proyecto brillante te dirán “¿Quién te crees metiéndote en eso?”

¿Tú mejor que ellos? ¿Tú consiguiendo lo que ellos no pudieron? Ni hablar.

Cada vez que avances te atacarán con comentarios, ironías o haciéndote el vacío. Para que te pongas nervioso y te rindas.

Hace poco me ocurrió esto con un cliente. Cuando le dejé era un huracán. Iba a comerse el mundo creando su propio negocio. No podía esperar a empezar. Pero una semana después me llamó.

Su voz era fría.

Yo ya sabía lo que venía ahora...

Me habló de las dudas de crear su propio negocio... que tenía ahora una segunda visión... que ningún proyecto vale sacrificar tu familia (ya estábamos mezclando conceptos).

Pero yo ya sabía lo que pasaba.

El rebaño...

Y le pregunté lo de siempre:

*"Carlos, ¿con quién has hablado?"*

*"Bueno... con algunos conocidos. Me dijeron que ellos también lo intentaron. Pero lo dejaron porque no merecía la pena..."*

Mentían.

Recuerdo que obligué a Carlos a que por lo menos hiciera una investigación de mercado. Y que no hablara con nadie. Con nadie.

Y al final Carlos siguió.

Carlos gana hoy más de lo que nunca imaginó (va directo a las 7 cifras).

¡Hoy se asusta de que pudo abandonar!



El tiempo pasa y el peor de los dolores es pensar en lo que pudiste conseguir y las experiencias que pudiste vivir y no viviste.

Todavía estás a tiempo, pero esa oportunidad no durará eternamente.

Por eso vamos con la segunda clave para que llegues lejos...

## Cómo Este Detalle Puede Cambiar Tu Vida

Cuando empecé a trabajar con emprendedores y gente que quería llegar lejos vi algo sorprendente.

Su primera decisión estratégica no era decidir su carrera o negocio según sus fortalezas. Para mí era algo obvio, pero no para la mayoría.

Porque necesitas una ventaja en tu negocio o carrera o fracasarás. Tus padres quizás te dijeron "Puedes conseguir lo que quieras cuando crezcas". Era su trabajo decirlo.

Pero mi trabajo es decirte en qué carrera o negocio no puedes triunfar y en cuál sí.

Mi trabajo es que ganes 7 cifras y eso incluye decirte que no puedes ser cualquier cosa que desees.

Porque hay negocios dónde triunfarás y otros dónde morirás lentamente.

Y sólo tendrás éxito si basas tu carrera o negocio en tus fortalezas. Ese es el secreto que los megaexitosos y megaricos usan una y otra vez.

Por eso hazte primero este diagnóstico...

## Una Receta Para No Fracasar

La mayoría elige su negocio o carrera porque les interesa el producto o por una promesa de rentabilidad. No lo eligen según sus fortalezas.

Y fracasan.

Porque se basan en un principio erróneo: minimizar sus debilidades. Muchas horas, poco progreso y muchas frustraciones. (Algunos incluso se vuelven adictos al trabajo confundidos por la situación.)

La mayoría de emprendedores malvive por una recompensa insignificante. Y tú no puedes hundirte así.

Con el proyecto equivocado te agotarás y fracasarás. Porque elegirás un negocio basado en tus intereses en vez de en tus fortalezas. Y así trabajarás varias veces más. Tendrás que esforzarte demasiado en algo que no es tu fuerte.

Que algo te interese no significa que tengas ventaja.

### **No te dan un premio por "Esforzarte" más**

**Si lo que haces no funciona, seguirás estando dónde estabas, y seguirás necesitando el dinero para sobrevivir.**

-Si encuentras una carrera de diseño industrial pero lo tuyo es escribir, tienes una desventaja y nunca triunfarás.

-Si trabajas como ingeniero pero lo que de verdad te gusta son las acciones comerciales nunca conseguirás nada.

-Si tu fuerte es el marketing porque desde siempre te llamó la atención y convertías todo lo que veías en una posibilidad de marketing, pero llevas una oficina comercial de seguros, tienes un problema.

-Si quieres montar un negocio sobre métodos adelgazantes porque "ahí está el dinero", pero lo que te gusta es el sector energético también tarde o temprano fracasarás.

O como mucho sobrevivirás. Pero nunca saldrás de unas ganancias medias porque no está en tu fortaleza.

Parece obvio pero millones de emprendedores empiezan negocios que no coinciden con sus fortalezas.

Mira a tu alrededor y verás carreras que no concuerdan con las personas. Mira en sus míseros sueldos y su mísera vida...

Odio ser drástico pero son los hechos.

¡Porque a nadie le importan tus intereses! Si te interesa un campo donde no tienes ninguna ventaja pierdes. No es tu fortaleza. Caso cerrado.

## **Si no trabajas en tus FORTALEZAS**

Y si ahora estás trabajando demasiado duro para lo que ganas ya sabes la razón.

**Tendrás que trabajar  
demasiado duro...  
... para como mucho mantenerte a flote.**

Te lo dice alguien que ha escrito varios libros sobre cómo triunfar y ganar más. Y que ha asesorado a muchos para llegar lejos.

De momento recuerda esto:

**Tus Fortalezas = Ventajas en tu Negocio Y Carrera**

(Tus Intereses = Aficiones o Tiempo Libre)

Gracias a esto eliminé yo a mis competidores (incluso cuando eran diez veces mayores que yo)... y mis ganancias se dispararon. Y las de mis clientes también.

## **Clave #2 NO CONSTRUYAS TU NEGOCIO ALREDEDOR DE TUS INTERÉSES SINO DE TUS FORTALEZAS**

Y ahora que sabes que no hay premios por un "gran esfuerzo". Que todo tu trabajo duro y buenas intenciones no garantiza pagar tu hipoteca, la comida, la gasolina o el estilo de vida que buscan.

Ahora no te preocupes pensando en que no tienes fortalezas, porque todos las tenemos, esta es la parte más fácil.

Tienes fortalezas, créeme, y serán tu base.

### **Es una FORTALEZA si**

**Te gusta hacerlo**  
**Te llena de energía**  
**Eres mejor y se nota**  
**Siempre te superas en ello**  
**Entrás en trance al hacerlo**

<-- ¿Y cómo las reconoces?

En mi [programa de coaching](#) mis clientes descubren algo decisivo.

Descubren sus puntos fuertes y de la misma dejan de perder tiempo en su vida.

**( Y tienes fortalezas, créeme)**

Mi [programa de coaching](#) mejora la vida de muchos porque construyen su carrera o negocio según fortalezas que creían no tener. Ahora ganan más y trabajan menos que antes.

Y ahora vamos con el último obstáculo que nadie ve.

Si ahora tu vida es un caos y sufres sobrecarga de trabajo es porque no sabes esto...

# ¡Eres Un Líder No Entrenado Liderando Proyectos!

La gente gestiona su vida y negocios sin entrenar. Piensa en el sinsentido que es eso. Sin experiencia y con consejos de personas que tampoco han conseguido nada.



Fracasan porque su vida es un caos. ¿Qué hacer y qué no hacer?

Y pierden su vida en una telaraña de gestiones y urgencias.

Sufren porque no sistematizan su negocio y vida personal.

## No Tener Un Sistema Significa Hacer Tú Todo... Y Abandonar

Grábate esto primero:

Si no puedes describir lo que haces como un proceso,  
no estás haciendo nada.

**Porque nunca son las personas. ¡ Son los procesos los que fallan !**

Sin un sistema tus proyectos serán un caos y las urgencias nunca te dejarán terminarlos.

Necesitas descomponer lo que haces en procesos para conseguir tus objetivos en piloto automático.

O no podrás avanzar.

Es imposible.

Porque, vamos a ver...

¿Tienes un sistema para gestionar bien tu tiempo?

¿Un sistema para enfocarte como un rayo en lo importante?

**Si no puedes describir lo que haces como un PROCESO, no estás haciendo nada.**

**¡No son los problemas humanos como se cree!**

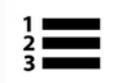
**Son tus PROCESOS.**

¿Un sistema para invertir el 20% de tu tiempo en algo que te da el 80% de resultados?

¿Tienes todo eso en cuenta y sistematizado?



**Plan Estratégico a prueba de balas**



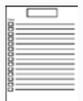
**Prioridades**



**Gestión del Tiempo**



**Agrupar Gestiones**



**Lista de NO-Hacer**



**Diseño + Rediseño de Tus Procesos**



**Mejora de Puntos Débiles**

(y no me he extendido).

O sea... ¿Controlas todo esto y lo tienes perfectamente integrado en un sistema?



¿Si estás frustrado con tu progreso entiendes ahora por qué?

Y ahora dime...

¿Cuánto de lo que te han enseñado no tiene NADA que ver con esto?

Pero existe una manera de tenerlo todo organizado y con tiempo para planificar y conseguir resultados.

Sigue leyendo y te daré la solución...

## Adiós A Tu Frustración, Trabajo Duro Y Pobres Resultados

¡Por eso la solución no es trabajar más o esforzarse más! **Es un error de estrategia con el que pierdes años.**

Yo tuve éxito cuando sistematicé mi negocio.

Todo automatizado en procesos. Yo y los demás sabían siempre que hacer.

Hacer  
**MÁS** de lo mismo  
**NO** es progresar

Por eso tu solución es un **sistema hecho-a-tu-medida** que te diga paso a paso qué hacer y adelantes automáticamente a cualquier competidor.

Que cualquier movimiento contribuya a tus objetivos. Y que los movimientos de otros **TAMBIÉN** contribuyan a tus objetivos.

A 1000 km/hora sin trabajar más que ahora (más bien menos)

## Para Que Tengas Beneficios Necesitas Un Sistema

Si quieres volar alto necesitas procesos:



-Que hagan entrar dinero automáticamente.

-Que los demás hagan tu trabajo y tú te dediques a refinar los procesos y crear ideas...  
que te hagan aún más invencible.

Levantarte por la mañana angustiado "¡La que me espera!" no es una opción.

**Clave #3 NECESITAS UN SISTEMA HECHO A TU MEDIDA**

Que dentro de 20 años no mires atrás pensando en lo que pudo ser y no fue por no tener un sistema.

El mundo está lleno de posibilidades y puedes construirte una personalidad y unas ganancias increíbles.

Pero como te dije, esa oportunidad no durará eternamente.

Y la buena noticia es que todavía estás a tiempo.

## Por Qué Incluso Los Más Avanzados Tienen Que Escuchar Lo Que Tengo Que Decir

[Mi programa de coaching](#) detecta y potencia las fortalezas de mis clientes y les crea un sistema para construir rápidamente su carrera y negocio. Y que luego funcione sin ellos.

En los primeros meses mis clientes incrementan sus ganancias una media del 47%. Ya no trabajan duro sino inteligentemente. Y sus números siguieron subiendo. ..

Mis clientes terminan ese libro, consiguen ese proyecto y dominan el hábito para ganar más. Se organizan, sistematizan sus prioridades y dejan de posponer.

No se creen los resultados cuando los ven al principio.

Y el número de horas que trabajan baja drásticamente. Ahora se ocupan de nuevas ideas y crecer más. O de su tiempo libre.

Pero aunque estos resultados son impresionantes, he vuelto a refinarlos. Con un nuevo grupo de coaching de 30 personas es todavía más espectacular. Han terminado sus proyectos importantes en tiempo récord. Producen más en menos tiempo, subcontratan y delegan como nadie, y de media consiguen 3 veces más que antes.

## Pero Mi Programa De Coaching No Es Para Todos...

Mi [programa de coaching](#), no es para todos.

Sólo para los que son serios sobre ganar dinero o construir una gran carrera o negocio. **Compartiré más estrategias contigo. Pero una cosa te aseguro, no son conceptos que hayas oído antes.**

Aunque todos tendrán algo en común: ¡son tan efectivos que incluso a medias mejorarán tu vida personal y tu negocio!

Mirarás el día que empezaste como el día que cambió todo y empezaron - por fin- tus ganancias.

Algunos me preguntan si este programa es para principiantes. La respuesta es puede. Depende de tu ambición y ganas de tomar acción.

Porque mi programa no es para vagos o los que buscan un atajo para ser ricos.

Mi programa es para los que son serios y quieran convertirse en un estratega.

Es sólo para los que quieren habilidades fuera de serie para el resto de tu vida. Es una transformación completa. Si quieres una carrera o negocio millonarios, esto es el mejor programa.

Si ahora no tienes un negocio o una carrera próspera, no importa. **Pero tienes que saber que construir un negocio próspero y una vida plena requiere que te hagas responsable y seas serio.**

No puedo ayudar a todos y las plazas son limitadas, por eso no quiero que la gente incorrecta tome los sitios de los que son aptos.

<b><u>Y Ahora Reenvía Este Reporte A Quien Quieras:</u></b>
---

Me dicen que esta información es demasiado valiosa para regalarla. Que así dañe otros negocios. Pero no quiero gente desesperada sin llegar a nada. Por eso si te ha servido:

1. **Envía este Reporte a tus amigos** para que también se beneficien.
2. Añade el link [www.davidvalois.com/Las3Claves.pdf](http://www.davidvalois.com/Las3Claves.pdf) en las webs que creas conveniente, Facebook o Twitter.

## P.D.: Una Última Cosa

Algunos se preguntan cuál es el precio de admisión a mi programa de coaching. (A otros no les importa y mandan el cheque directamente.)

Pero las pocas plazas de coaching disponibles de tiempo en tiempo tienen un coste no accesible a todos.

Por eso hay otra solución de Coaching si quieres trabajar conmigo a un precio asequible:

[Club de Coaching Mensual](#)

**Puedes probarlo 30 días GRATIS sin riesgo** - y verlo por ti mismo. Aquí conseguirás toda la información y estrategias para triunfar:

[Club de Coaching Mensual](#)